

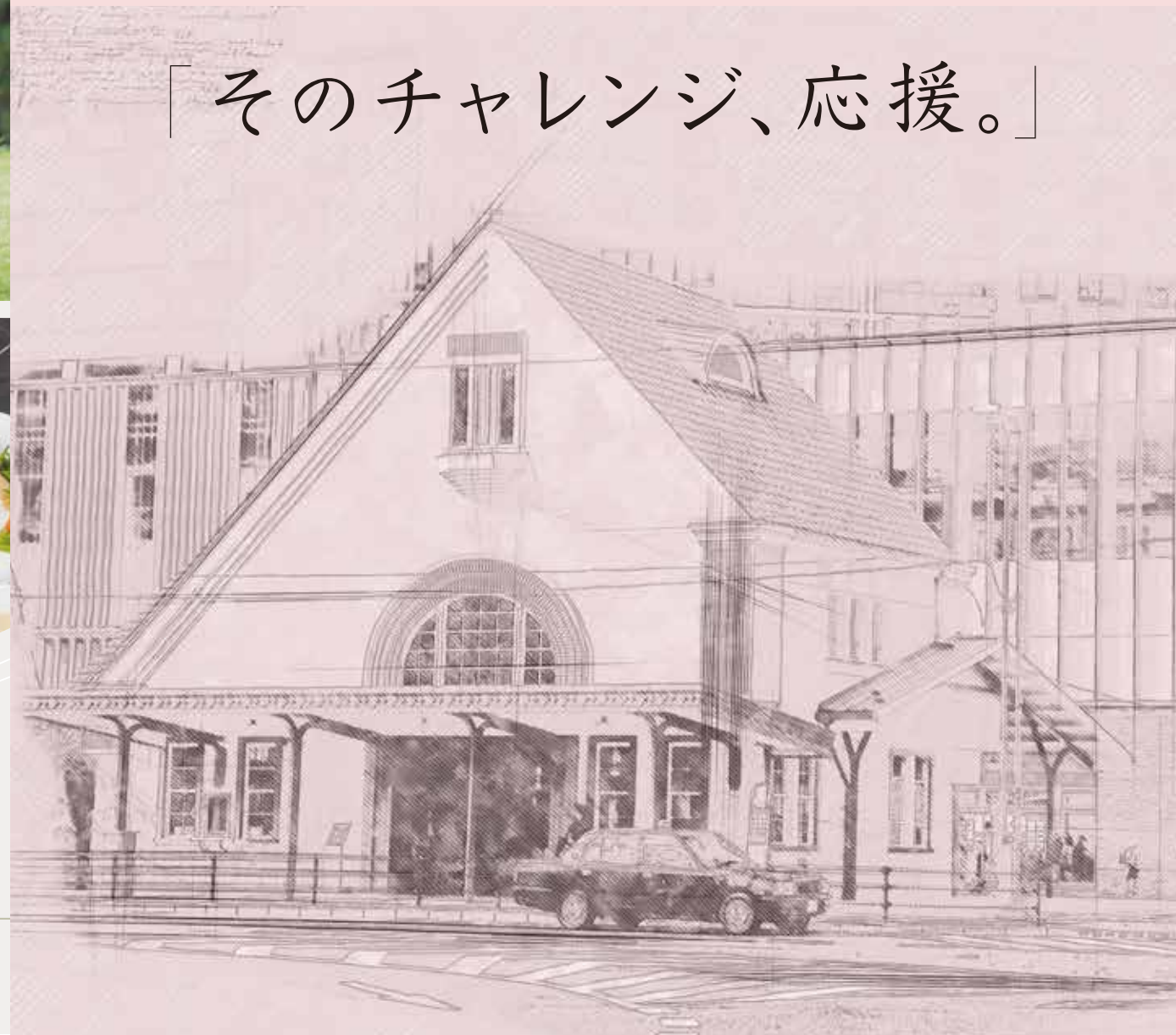


チャレンジするすべての人を応援する機関誌

# PRIDE

2024.4  
創刊号

「そのチャレンジ、応援。」



愛犬と**一緒**に泊まる、  
格別なホテル



コレドール湯河原  
Dog & Resort

コレドール湯河原 Dog & Resort

〒259-0314 神奈川県足柄下郡湯河原町宮上32-8

Tel. 0465-46-8116 [受付時間 9:00~17:00]

<https://corredor-y.jp/> (WEB予約24時間受付中)

WEB予約▼



さまざまな分野でチャレンジする人の声をお届けします。

株式会社CFOサーチ

# モノづくり産業の ポテンシャルを解放する

モノづくりに携わるすべての人が、  
本来持っている力を最大限に発揮できる社会を実現する。  
そのために私たちは、産業の常識を変える「新たな仕組み」をつくります。

現在モノづくり産業では、非常に多くの力が埋もれたままになっています。  
見積業務や管理業務に忙殺される、営業力が足りない、  
情報やネットワークが乏しい。あらゆる理由によってがんじがらめにされ、  
本来の開発力や技術力を発揮しきれていません。

こうした縛りをほぐくことで、各企業のポテンシャルを解放。  
産業全体に大きな力を生み出し、豊かにすることが私たちの使命です。

小さな町工場も、歴史ある大規模メーカーも、創立まもないベンチャーも。  
すべてのモノづくり企業が強みを活かして輝き、  
新たな価値がたくさん生まれる。

そんな未来を切り拓くために、私たちは挑み続けます。

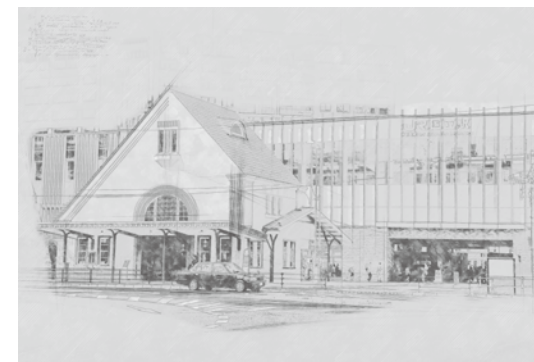


 **CADDi**  
キャディ株式会社

**事業内容**  
製造業受発注プラットフォーム CADDi Manufacturing の運営 /  
図面活用クラウド CADDi Drawer、AI見積クラウド CADDi Quote の開発・販売

**拠点**  
東京本社 / 関西支社 / 関西オフィス / 福岡拠点 / U.S.A / Viet Nam / Thailand

## Contents



### 5 創刊のご挨拶

株式会社CFOサーチ 代表取締役社長 土田浩史

### 6 Interview 01 「チャレンジ人」

01.工房いにしへ代表／佐野智恵子さん(一橋大学平4経)

02.株式会社STUDIO55執行役員／アウン コ ナイさん(ミャンマー出身)

03.株式会社高知駅前観光 運転手／岡本 隆さん(一橋大学昭57経)

### 12 Interview 02 「CFOの矜持」(対談)

元株式会社キャスター執行役員／生川雅也氏

×

株式会社サイバーセキュリティクラウド取締役CFO／倉田雅史氏

### 14 【巻末コラム】ヒッシーのまち呑み日誌(一橋大学平4商)

先着で  
30名  
合計50名

アンケートに回答された方

Amazon WEBギフト券

**3,000円分 プレゼント!**

[Wチャンス] 先着30名+抽選20名の方に進呈いたします。



※当選は、各企業お一人に限定させていただきます。  
※抽選の実施および賞品の発送は、2024年5月下旬を予定しています。  
※当選された方には、Eメールにてお送りいたします。  
※ご回答いただきました内容に応じて、株式会社CFOサーチよりメールまたはお電話にてご連絡させていただく場合がございます。

アルサーガパートナーズでは  
“人をつくる”というミッションのもと、  
国内生産、国内IT人材の育成に取り組むことで  
社会課題を解決しています。

#### 国外への資本と技術の流出の抑止

純国産に徹底的にこだわることで、外資系企業への技術と資本の流出を防ぐ

#### 多重下請け構造の排除

「下請けに入らない、下請けに出さない」ことで、国内IT人材の育成と中間マージンを排除する

#### 直近1年間で50%増の約400人へと成長

国内540万社から急成長企業を選出する

「SalesNow Growth Award 2024 Winter」のStartupカテゴリーでTOP20社に選出

お客様のDX戦略を成功に導く  
アルサーガパートナーズ。

### アルサーガパートナーズ株式会社

ワンストップ型ITシステム開発スタジオ事業  
IT新規事業コンサルティング/エンタープライズシステム新規事業企画(DX)開発/ウェブシステム企画・開発/アプリケーションシステム企画・開発/  
ウェブ制作・ウェブマーケティング・コンサルティング/リース業

本社 東京都渋谷区桜丘町1番1号 渋谷サクラステージSHIBUYAタワー18階

熊本スタジオ 熊本県熊本市南区江越2丁目24番1号

福岡支社 福岡県福岡市中央区天神一丁目10番20号 天神ビジネスセンター7階



## 創刊のごあいさつ 「そのチャレンジ、応援。」

「一生、みなさまのお役に立ち続けたい」



2022年の独立後、大手企業やスタートアップと仕事を進めるにあたり、「仕組を活かすは人次第」「社内人材では限界」と痛感。CXOや社外役員などプロ人材採用サポートで皆様のお役に立つべく弊社を設立しました。  
「プライド」を持って、「チャレンジ」し続けている方への応援にも繋がれば幸いです。

株式会社CFOサーチ  
代表取締役社長

土田 浩史

#### 《 Profile 》

1969年 北海道生まれ。

1992年 一橋大学社会学部卒、住友信託銀行株式会社入社

2021年 同社退職後、メーカー役員を経て2022年に独立、上場・スタートアップ企業の顧問(現任5社)

2023年 株式会社CFOサーチ設立・代表

2024年 プライドワークス株式会社会長

株式会社CFOサーチでのヘッドハンティングの他、エンブラ企業向け営業戦略コンサルと実行支援、ゲーム開発までマルチ業務を遂行。年間200社以上の役員層と新規リードを創出する自称「トップアブローチャー」

#### 会社概要

会社名 株式会社CFOサーチ

経営メンバー 代表取締役社長: 土田 浩史(写真)

特別顧問: 後藤 俊夫(元三菱UFJ信託銀行専務)(写真)

会長: 本田 季伸(プライドワークス社長)

共同パートナー: 酒井 瞳(写真)

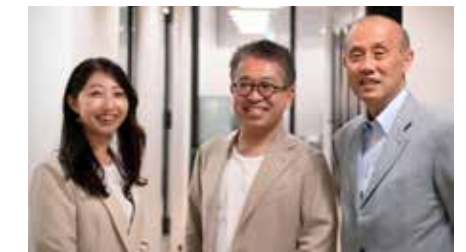
所在地 〒107-0061  
東京都港区北青山2丁目12-8 BIZ SMART 青山209

事業内容 ・顧問マッチングサイト「KENJINS」を活用した、社外CFOなどプロ人材サーチ支援

・ハイクラス人材紹介(有料職業紹介事業 許可番号13-コ-316348)

・ハイレイヤー向けアプローチ特化型営業支援

業務提携先 プライドワークス株式会社(顧問マッチングサイト「KENJINS」運営会社)



HPはこちら

[CFOサーチ](#)

## チャレンジ人

風呂敷に包んで納品した修復品。物を見ず、「綺麗にやってくれたね」衝撃でした。

「これが私のプロとしての分岐点」

### 就職せずイギリスで学び 起業した背景と 美術品修復のと出会い

#### 一まずは大学卒業後の選択から

就職せずに行ったんですイギリスへ。劣等感かな。地方から出てきた一橋の学生ってみんな優秀じゃない。普通に就職したとしても。頑張れるかって言ったら、多分駄目になるなみたいなのはちょっとあって。美術館行ったりが好きで、経済学部で商いと結びつけるなら美術商みたいな。そういうのを目指して。

#### 一親御さんは応援してくれた？

昔から留学したいって言って。一橋って、すごい留学制度がほら、全て費用を出してくれるシステム。大学を選んだ理由はそこで(笑)。結局あの試験に落ちて、留学したいっていう気持ちがあったのをお願いして。美術史勉強して、2、3年じゃ物ならないじゃないですか。バブル崩壊で世の中変わってしまっ、帰っても就職ないよって。

### 佐野 智恵子さん

陶磁器の修復保存「工房にしへ」代表  
1992年一橋大学経済学部卒  
1996～1998年 West Dean College  
ユネスコ国内委員他

#### 一美術品の修復との出会いは？

たまたまイギリスで聞いたんですよ。なんですかそれはみたいな感じで。いやそれ面白そうと思って、あと手に職っていう。直感で美術史の担任の先生のところに聞きに行ってお願ひして。その場で知り合いの大英博物館のスタッフに聞いてやるよみたいな。大博物館の陶磁器の修復でしょ。ウェストディーンっていうところがいいよと言われて、そこしかかなくて。

#### 一で、飛び込んだと？

今年の募集は締め切りましたみたいな。で親に相談したわけよねそれ25歳との時かな。3年で帰って言ってたから。電話で、ええ!!みたいなリアクションで。冷たいわけで。とりあえず啖呵切っちゃったから、バイトして...不法労働ですけど。腹くくってもうやるしかないよ。

1年間働いてお金貯めて、試験を受けて受かるって計画で、1学期分しか貯まらなかったけど行ってみようみたいな。学校には送金はもうすぐありますみたいな感じで、ごまかしてバイトして。うん自転車操業よ。交通事故もしちゃって、にっちもさっちもいかない状況が生まれちゃって。親に、涙出てないけど悲しそうな声で電話したら、出してやるわみたいな感じで言われて...。あと1年だみたいな感じで、最後は他人様に借りてね。借り入れも能力だからね。そして卒業して2年ぐらい働いて、30を迎えたんです。そして日本へ。駄目だったらイギリス戻ればいって。

#### 一自信があったということ？

イギリスだったら、この技術でやっていけるみたいな自信があって。日本帰ってきて、今度は知らない自分に気づくみたいな。神社仏閣とかね、いろいろ文化があるけど、うっすらとしか知らないわけじゃない。



日本に帰る前、イギリス人男性と結婚してる女性を紹介してもらって。St.James Streetで間口がドーンってあるお店。日本の伊万里とか蒐集してらっしゃる。その人との出会いがスタート。で、名古屋に戻ってきたら、その会社の東京支店から修復の品々が送られてくる。ゼロからではなかったんです。

#### 一日本に戻ってからは？

名古屋でね、1人で色々な店に営業行ったんだけど全然取れない訳よ。暑い中、飛び込んでお話をしていたら、この店にニーズあるかもって教えてもらって。さっそく、その店に行っ自分の作品集を見せて。どこの馬の骨だか分からないと思いますけど正直に。で、オーナーから一つ修復を任せてみようかとなり預かりました。ドキドキしてすごい頑張った仕事で、風呂敷に包んで納品したときですよ。風呂敷に包まれた状態で「うん綺麗にやってくれたね」って。怖いでしょ？心眼？これは手を抜いたら見透かされちゃうなど。

#### 一そこから仕事の快進撃が？

日本で修復をやっていくんだっていう心構えを頂きました。これが分岐点。その後にスタッフも増えて、東京と名古屋の2拠点構えて。苦労して得た技術を教えるのはどうかって思ってたけど、カルチャーセンターも始めて、一般の方にもすぐ感謝されて。ああこういうことなんだなって、伝えることって。壊れて諦めてたものがね、綺麗になって嬉しいって。嬉し涙なんだけど、そういう勢いで言われて。教えることでね、人を喜ばすことができるんだって。

#### 一最近の仕事について教えてください

自身が手掛けるのは半分位。東京と名古屋のパラレルワークも9年になるし、今は首里城の関連のお仕事に注力してます。一橋OBの方からのご紹介のご縁で繋がった元愛知県陶磁美術館の学芸員さんのご縁で、突然電話があって「首里城が被災しているいろんな美術品が被災しました。その復興に協力して欲しい」と。

#### 一色々な委員等もされている

ユネスコの委員とか大学理事とかは女性ならではの、如水会の関係が大きいですね。たくさん支部に出没して色々な方とお話をして...ご縁ですね。

#### 一佐野さんはよく紹介を受ける

お聞きしていて必然的な感じがします

東京都庭園美術館で香水塔の修復を任されたとき、これが私の総決算の仕事なんだなって、37歳の時ですよ。で、コロナがあって落ち込んで。今度は世界遺産でしょ。上下ってことじゃないけど、スケールが違うものが来たなって。仕事が仕事を呼んでくるという感じ。

#### 一プロとしての心がけとメッセージを

本当のプロの人たちって、クオリティを保つために仕事をセーブする。その点を心がけてます。ようやくジャッジできるようになってきました。お互いね引き合うみたいのがあるかもしれないです。





## チャレンジ人

「失敗してもまたトライすればいいと  
思って行動しています。」

バイト先の店で今の社長から  
「君すごいね」って。  
そこから日本のベンチャーでの  
キャリアがスタート。

### アウン コ ナイさん

株式会社 STUDIO55 執行役員

ミャンマー出身。日本では専門学校のインテリア  
デザイン学科で3年間学ぶ。デザイン会社を経  
て現在に至る。「失敗してもまたトライすればいい  
とって行動しています。」

ー日本に来たきっかけは？

日本に来たきっかけとしては高校卒業後に建築とか  
デザインを勉強したい願望があって、当時軍事政権  
の時だったので海外に留学するしかなく、日本へ留学  
を決めました。

ー日本を選んだ理由は？

元々日本が好きだというものの理由もありますが、  
先進国で技術を学びたかったです。最初は日本語学校  
で、その後に専門学校のインテリアデザイン学科で、  
2年、研究学科含めると、3年間通いました。

ーで、就職すると？

最初は店舗のデザイン会社に就職して、デザインアシ  
スタントをやっていました。その時CGパースとかを  
担当していて、もしかしたら3DCGの方が好きかな  
って、その後3DCGの会社に転職しました。

ーその後、STUDIO55との出会いになる訳ですが

3DCG専門の会社にいた頃、ちょうどリーマン  
・ショックがあって、クライアント企業もどんどん仕  
事がなくなって、あまり未来が見えない状況だった  
ので、1回まっさらな状態に変えたくて結婚をきっか  
けに仕事を辞めて学生時代にお世話になったトラジ  
という焼肉店でバイトしながら情報収集と資金調達  
をしてたんです。それで、今所属してる会社の木村  
社長と出会ったんです。

お隣席のお客様にトラブルがあって、その対応を  
見ていた木村社長が気に入ってくれて、声をかけて  
下さったんです。もちろん僕が3DCGをやっていた事  
は知らなかったのですが木村さんから「僕、こうい  
う仕事してるんだけど」って話になり、偶然にも僕も  
経験者だったので意気投合して2ヶ月後には入社し  
てました(笑)。



ーそこからすぐにミャンマー拠点の立ち上げに繋がる？

入社しての2ヶ月後には、木村社長と一緒にミャン  
マーに行きました。事前にSNSを使ってミャンマーで  
3DCG出来る人を探していたのですがなかなか  
なくて、情報収集しながら現地でスクールや企業  
などを訪問しました。その時に出会った一人が現在  
ミャンマー子会社の責任者GMです。

ー今のミャンマーメンバーの陣容は？

現地子会社には30名、僕も含めて日本に10名ほど。  
合計40名が参加して、その他にも協力会社もいて  
合計で70名位でしょうか。

ーまさにフロンティア？

フロンティア、そうですね。その後軍事政権の件も  
あって。2016年に今の法人を立ち上げて。2021年  
にコロナで全員在宅に切り替えて...色々ありました。

ー振り返ってみて

入社後、10年目になりますが、従業員も10倍以上に  
なって海外拠点も増えて。名古屋や沖縄も立ち上が  
って。まだまだこれからも貢献していきたいと思いま  
す。

ー唯一の執行役員としての役割もあると思います

いいえ、特別なことはないですが、私の場合はクライ  
アントの課題を見つけて、改善すること含めて提案し  
たり、新商品やサービスの開発など考案したりします。

ー様々な企業のトップLayerの方からのご相談を  
受けている

基本的にはプレゼンサポートなのでどのようなシチ  
ュエーションでプレゼンするのかや資料は誰に見せ  
るのかなど、状況把握の為に質問を結構細かくして、  
それを聞いた上で、当社サービスを色々組み合わせ

して、提案しています。心掛けている事としては、常に  
クライアントの立場に立って考えることですね。

ーどの会社でも出来ているのはごく一部だけ。  
何故でしょうか？

そうですね。あのスティーブジョブズの言葉で、僕が  
好きなのがあるんですけど、「Stay hungry, Stay  
foolish」常にハングリーでいて、本気で取り組む姿  
勢は維持しています。また、利他の心を忘れずに提案  
しています。

ー最後に

はい、あとはもう、「妥協しない」です。諦めたくない  
ですね。失敗してもまたトライすればいいと思って  
行動しています。



## チャレンジ人

「なぜ好きなのか、  
なぜやってるのかってことを考える。  
まずやってみることが大事だと思います。」

### サラリーマンを引退して、 夢だったバスの運転手に

ーバス運転手に辿り着く前に、大学入学までを親父はね電力会社で送電の関係でね。変電所とか子供の頃連れてもらったりして電力関係には興味あった。文系に行こうって決めたのが高校の時、東大文系の試験って数学の採点が少なくて。一橋の数字は数学が配点が一番高い。こりゃ楽だなと。

ー典型的な一橋のパターン(笑)。部活の決め手は？  
そう高校の就学旅行で。小岩井農場ってあるじゃないですか。10分200円とかのアーチェリー。すごい楽しかった。入試前にアーチェリーができるか調べたらあった。こりゃ一橋だなと(笑)



### 岡本 隆さん

株式会社高知駅前観光 運転手

1982年一橋大学経済学部卒

1982年株式会社東芝入社

ニチコン株式会社等を経て現職。

一橋大学洋弓部 OB 会長他

ー今もアーチェリーを継続してOB会長もされてます  
自分の人生で一番続いたのもですし会長として貢献したいってところありますね。

ー就職は東芝ですよね？

3年生でゼミ選びになるじゃない。当時片岡先生(故)が統計計量経済の専門家。伸びてきた大型コンピューターを使って分析できる。自分でプログラムしてゲーム作ったりして。そのうちにディスプレイとかに興味を持って。就活は全部電気会社ですよ。

ー入社して順調な社会人人生が始まった

関東勤務だし楽だろうなと。配属されたのが工場の生産管理。統計とか数字を処理することが活かせる職場で8年位。1部品でも足らないと作れない。早く部品を買いすぎてもいけない。高い安いのはそういうのを計算して...

ー海外勤務も経験されてますね？

40代、2006年から海外勤務。円高も進みローエンドのみ海外シフトという流れ。中国、台湾、インドネシア、マレーシアとか。海外部品の調達や海外生産拠点の調査へと仕事の幅が広がった。そして交代する時期が来ていた携帯電話のヨーロッパ版社の責任者になりイギリスへ。アスコット競馬場の近くでいい環境でした。でもあまり売上げを伸ばせずに2年後に日本に戻されました(笑)今度は企画業務に携わりました。会社新しく作ったらお金が要りますよね、そのための資料ですとか。

ー過去の経験を買われたということですね

買収した会社の会長をやったり。その後は経営監査のような部門に異動して、役職定年が56歳で、もう違う仕事ということで、エージェントに相談してニチコンに入り京都単身生活が始まったんです。

ーその京都でバスと出会う？

そう。時間が余っているときに、ふと街中にあった自動車学校に大型バス免許を取れるみたいな広告を見かけて。大型って取れるんだって。もうワクワクですよ。2ヶ月で取れちゃって。

ー過去の延長ではない、新しいチャレンジが始まった？

生産管理の経験があるから踏み出せたのかな。次に何をすべきかが分かるんです。大体そこで止まっちゃうじゃない皆さん。で、会社辞めてバス会社の運転手になりますけどって。すごく変わった人だなんて言われて。ただ大型車の運転には全く不慣れなので最初は幼稚園やスイミングスクールの送迎だとか。ある時、社長から、介護タクシー事業を立ち上げるので岡本さんなら営業も出来るだろうからそこで頑張って貰いたいと言われて...カチンときちゃった。私がやりたいのはバスの運転手なので、即お断り退社しました。



ー辞めちゃったんですか？

自分の中では「運転手」という職業が一番高い位置なんだなと分かった瞬間でした。自分の気持ちのままに生きていこうと。ストレスなく、自分でコントロール出来て、人から感謝されるんだもん。あとね、バスの運転手って、肉体労働だけじゃなくて、とても頭を使うなって。他のバスの運行予定も頭に入れておいて、どちらが先に停留所にバスを停めるべきとか瞬間的に判断して。コミュニケーション力も必要で、ここにも生産管理の経験が生きてるし、面白い。

ー小さい頃から車掌さんに憧れがあったとのことでこれからですか？

3月から高知県に行きます。そこでは貸切の送迎バスや観光バスを運転します。ほぼ初めての観光バスです。会社説明会でお誘い頂いたので、こちらからは是非とも決めました。都内は道が狭くて混んでいるし、ストレスというか、体力的にやっぱ難しいなど。ここから5年かもしれないと思うんです。どこに行っても適応できるし、そういったこともフラストレーションならないわけです。

ー常に自分で選択してますよね

多分、皆さん諦めちゃうんですよね。諦めないでいれば選択肢はそこにあると思います。自分の場合はかみさんが単身生活を認めてくれる。これが一番ありがたいです。どっかの居酒屋の店長になってたかもしれない。転職って、青春18切符の旅が近くて、計画して行き先が変わったりとか、偶然の出会いもそこにはある。実際には皆さんはいろいろやってるわけですね。でも、興味がなくて情報も入ってこないのね。あと、なぜ好きなのか、なぜやってるのかってことを考える。歌手で俳優になって成功した方ってすごいよね。幅が広がるし他のことができるようになる。他のことができるのはマイナスにはならないので、まずやってみることが大事だと思います。

## 特別 対談

# CFOの矜持

Interview Vol.1

この対談では、CFOにおける役割やこれまでの経験や課題について熱く語っていただきました。

### ～CFOへのステップ～

**倉田** 附属校出身だったので、大学までは散々遊んでました。大学から短期集中で鬼のように勉強して、なんとか一発で公認会計士試験に合格。合格後は大手監査法人に行く選択もありましたが、優秀な同級生と差別化を図ろうと考え、敢えて準大手の太陽監査法人を選びました。大学在学中の時から約5年ほど監査法人におり、そこから直接、上場を目指すサイバーセキュリティクラウド(CSC)でCFOになりました。

**生川** 私は日本生命を経て、みずほ証券に勤めていた時、偶然、転居先マンションの入居説明会で高校時代の部活の先輩と約23年振りに再会したのですが、その先輩が起業した会社がグローバルキッズでした。丁度、その時、上場を目指しているということで財務責任者として誘われての転職でした。

**倉田** そんな偶然ってあるんですね。

元株式会社キャスター執行役員

## 生川 雅也

Masaya Ikukawa



1998年：京都大学法学部卒  
1998年：日本生命保険相互会社入社  
2004年：みずほ証券株式会社入社  
2015年：株式会社グローバルキッズ入社(役員として最初のIPO)  
2020年：株式会社キャスター入社(役員として2回目のIPO)

現在、コンサルタントとして複数企業を支援中  
【好きな言葉・座右の銘】 人生は一度

**生川** そうなんです(笑)。グローバルキッズには2015年2月に入社したのですが、入ってみると目標時期の1年前にもかかわらず未対応事項だらけでした。ただ、証券時代の経験を活かせることもあり、約1年の間にHD化や資産管理会社設立などの対応も含めて2016年3月に、なんとか上場まで漕ぎつけました。

### ～史上初のフルリモート企業での上場～

**生川** 上場後に取締役CFOをやっていましたが、また新たなチャレンジをしようかと思案していた時に、ヘッドハンターから声をかけてもらい上場を目指していたフルリモート企業のキャスターに2020年に転職。そこでは約3年かかって昨年10月にIPOを達成しました。

**倉田** 何故キャスターへ？

**生川** キャスターのフルリモートでのビジネスモデルを聞いたときに、「本当にフルリモートで上場できるの？」という半信半疑と共に、サービス提供や管理部門含めて会社全体が働く場所に縛られないという点に驚き、とても興味が惹かれた事が理由です。

**倉田** フルリモート企業としての上場って、前例あるんですか？

**生川** おそらく史上初なので、非常に注目されました。私の所管していた経理部のメンバーは地方や海外などにいたため、初めて会ったのが、上場日当日でした。

**倉田** ガバナンス面など、審査に特徴はありましたか？

**生川** 全員リモートなのでPCやチャットツールのログなどの勤怠管理面と、帳票の電子保管状況などは厳しく確認されました。また、業務フローも特殊だったので、数十ページにも及ぶ弁護士意見書を作成したり、予実の精度も厳しかったですね。

株式会社サイバーセキュリティクラウド  
取締役CFO

## 倉田 雅史

Masashi Kurata



2012年：公認会計士試験合格  
2013年：太陽有限責任監査法人入所  
2014年：法政大学経営学部卒  
2017年：サイバーセキュリティクラウド入社/取締役CFO(現職)

※上場会社の取締役CFOとしては、当時最年少の28歳でIPO  
【好きな言葉・座右の銘】 継続は力なり

### ～25歳でベンチャーの世界へ～

**倉田** 監査法人3年目くらいから、平日の夜と土日でボランティアベースでベンチャー支援を始め、次のキャリアに向けて準備してました。当時一緒に支援をしてた人からCSCへ誘って頂き、転職しました。

**生川** なるほど、意識が高いですね(笑)。

**倉田** 若くて経験もなかったんで、体力勝負で人の倍働こうと考え、量をひたすらこなしてました。

**生川** 自分は逆ですね。高校は体育会で、大学はサークルで人脈は出来ましたが、勉強なんて全く(笑)。で、金融に就職するという典型的なパターンでした。倉田さんは、転職を決断した理由は？

**倉田** 当時は25歳で独身だったので、嫁ブロックがないうちに転職しちゃえというのが一つ。もう一つが当時マザーズ上場でCFOは31歳が最若手という記事を見て、20代で上場のCFOになったら、引く手数多だろうと(笑)。これはリスクではなくチャンスと思いチャレンジしました。

**生川** 25歳で冷静に決断していて、すごい。



【インタビュアーより】  
その後の本音トークが繰り広げられました。経歴が真逆な方の対談でしたが、プロとしての意識の高さは格別でした。

次回も「CFOの矜持」にフォーカスして、インタビューを継続していきます。



\\ ヒッシーさんってこんな人! //

### 菱島 邦夫 さん

出身大学:一橋大学(H4商)  
某外資系食品メーカーのセールスマン。  
好物はサウナと酒に合う食べ物。  
週末の昼呑みが原動力。



初めまして!ヒッシーです。3年前に週末は自分を甘やかしまくろうと決めた軌跡をお伝えします(サウナで整ってからの昼呑みが基本)。

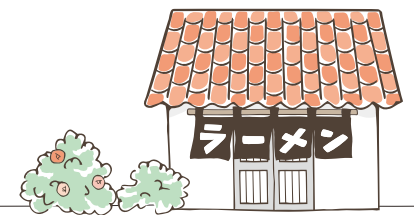


まずは太い春巻き。アンが横からミニよって出てきて、横唇を火傷とか高確率であるんすよね。この細巻きは絶対になく猫舌のおいらにベストマッチ。肉野菜炒めは汁だく。スープを店の味の中心として組み立ててることが分かります。

五目そばは、店ごとに具が違って比べるのが楽しい!こちらは、優しい塩味で罪悪感の少ない一品。飲んだ後には嬉しいなあ。満足満足♡ご馳走さま~



さて、近所の町中華「三陽」@日吉本町。開店前から結構並びます。「今日は飲んじゃうからね〜」と宣言したら、おばちゃんは厨房に「たくさん飲んでくれるって〜」と昼呑み歓迎の良店。メニューによっては「お時間いただきますけどいいですか?」と聞かれ、厨房にオーダーを通すときにも「お時間いただきましたぁ」と、伝えてます。町中華ならではの、お客さんに分かりやすく伝えるための配慮なんだろうなあ。



次回発行 2024年7月予定

シリーズ「チャレンジ人」  
ヒッシーまち呑み他、国立街めぐり(仮称)

#### 編集クレジット

発行人・編集:株式会社CFOサーチ 土田 浩史  
表紙デザイン・編集:野田亜希子 (Designer)

# IPO審査を突破するためのサイバーセキュリティ対策 できていますか?

## IPO審査を円滑に進めるための信頼確保が大切です

### 実際にあった事例

- IPO直前にサイバー攻撃により情報漏洩し、上場審査がストップ&上場延期
- 同業界他社が攻撃されたことによる審査の厳格化
- 上場直後の攻撃により株価が大きく下落

## 専任の セキュリティ担当者 不要



## 毎年多くの企業が 当社を利用して IPO

\* 出典:アロイトーミング経済研究所「外部脅威対策ソリューション市場の現状と将来展望 2023年度」2024年2月21日発表

## サイバーセキュリティの 無料相談会 開催中!

いまなら、社数限定で  
IPO×サイバーセキュリティに  
精通した当社CFOの倉田が無料で  
相談に乗ります!



お申し込みはコチラ



株式会社サイバーセキュリティクラウド  
取締役CFO 倉田雅史



株式会社サイバーセキュリティクラウド  
〒141-0021 東京都品川区上大崎3-1-1 JR東急目黒ビル13階

☎ 03-6416-9996  
✉ pr@cscloud.co.jp